甘肃省高等教育自学考试 课程考试大纲

专业名称:汽车服务工程(专升本)

专业代码: 080208

课程名称: 汽车美容与装饰(03539)



目 录

- I 课程性质与设置目的
- II 课程内容与考核目标
- III 有关说明与实施要求
- IV 题型示例

I 课程性质与设置目的

一、课程性质和特点

《汽车装饰与美容》是汽车运用与维修专业领域专门化方向课程之一。本课程主要包括汽车美容与装饰基础篇(汽车美容与装饰概论、车表美容、车饰美容),车漆美容装饰篇(漆面美容基础、漆面美容修复),汽车美容装饰篇(汽车外装饰、汽车内装饰、汽车防护)三大部分。系统地介绍了汽车美容用品及选用和分类、常用汽车美容设备、漆面修复美容、汽车防护过程中的工艺方法和技巧,并对涂装漆面修复过程中的常见缺陷进行了介绍。对学生建立汽车美容、装饰的基本概念具有很强的指导意义。由于大量内容直接来自于生产实践,因此本书对实际工作也具有一定的指导意义。

二、课程的基本要求

通过本课程的学习使学生掌握汽车各组成部分的结构特点、工作原理、故障分析方法等基本知识; 了解汽车金属表面处理工艺、油漆种类与性能、表面涂装工艺、日常油漆表面的清洗与保护措施;培养 学生应用涂装及美容知识的基本能力,提高学生的专业素养和专业基本技能,同时为解决汽车运用技术 工程实际问题打下基础。

三、本课程和相关课程

本课程内容繁多、涉及面广,范围大,自学者学习本课程时,须具有一定的汽车美学与设计、汽车维修与保养指南、汽车美学与设计的相关知识了解汽车的构造、维修、保养、喷漆、与常见故障的维修方法,为该课程提供基础支持。

Ⅱ 课程内容与考核目标

第1章 汽车美容认识

一、学习目的与要求

通过本章的学习,要求学生了解国际、国内汽车美容市场发展历程及当前基本状况;中国汽车美容 发展历程及现状;掌握专业汽车美容的知识及操作工艺;高级护理、普通护理、新车护理的方案、特点、 选材、方法和步骤等。

二、课程内容

- (一) 汽车美容概述
- 1.认识汽车美容
- 2.汽车美容装饰类型及项目认识
 - (二)汽车清洁美容
- 1.汽车清洁美容护理用品及设备选用
- 2.汽车车表清洁美容
- 3.清洁美容
- 4.车内污汽车内饰染治理

三、考核知识点和考核要求

- 1.识记:汽车美容的现状和发展趋势;汽车美容的作业项目;汽车车饰美容作用;车饰清洁的注意事项。
- 2.领会:汽车美容用品的分类和用途;汽车美容的作业内容和工艺规程;汽车专业保护系列用品的选用。
 - 3.简单应用: 高级护理、普通护理、新车护理的方案、特点、选材、方法和步骤。

第2章 汽车漆面护理与修复

一、学习目的与要求

通过本章的学习要求学生了解汽车漆面美容的主要内容;汽车漆面美容作业中常用材料;掌握汽车漆面失光、划痕、抛光的处理方法;漆面养护修补的方法;汽车漆面美容作业中常用工具及设备的正确使用。

二、课程内容

- (一) 汽车漆面护理美容
- 1.汽车漆面打蜡与抛光
- 2.汽车漆面封釉、镀膜和烤瓷处理
- (二)汽车漆面缺陷护理
- 1. 汽车漆面斑点与失光的处理
- 2.汽车塑料件漆膜美容与护理
- (三) 汽车漆膜划痕的处理
- 1.喷枪的使用与操作

- 2.汽车漆面浅划痕的修复
- 3.汽车漆面深划痕的修复
- (四) 汽车漆面常见病态的处理
- 1.涂装刚结束时漆膜常见缺陷处理
- 2.涂装几天后漆膜常见缺陷处理
- 3.漆面长期使用后常见缺陷处理

三、考核知识点和考核要求

- 1.识记:汽车漆面美容作业中常用材料;漆面美容的主要内容与分类;漆面修复美容的施工工艺。
- 2.领会: 汽车漆面美容的主要内容: 汽车漆面失光、划痕、抛光的处理方法: 漆面养护修补的方法。
- 3.简单应用:汽车漆面美容作业中常用工具及设备的正确使用。

第3章 汽车装饰美容

一、学习目的与要求

通过本章的学习要求学生了解汽车外装饰对汽车美容服务的意义;汽车内装饰的发展趋势;熟悉汽车防护用品的种类;对汽车天窗有基本的认识。掌握轮胎翻新的过程及方法;汽车消玻璃伤痕修补的工艺;通过学习能够掌握汽车大包围的设计、制作的原则。

二、课程内容

- (一) 汽车外部装饰
- 1.汽车防爆膜贴护
- 2.汽车导流板与扰流板装饰
- 3.车身个性化装饰
- (二)汽车防护装潢
- 1.汽车底盘防护
- 2.汽车隔音工程
- 3.汽车护杠及车身局部装饰
- (三)汽车内部装饰
- 1. 汽车内饰的选用及安装
- 2.汽车音响改装
- (四)汽车安全防护装饰
- 1.汽车安全带及安全气囊安装
- 2.汽车防盗装置安装
- 3. 汽车避撞技术与倒车雷达安装

三、考核知识点和考核要求

- 1.识记:汽车外装饰对汽车美容服务的意义;汽车外装饰的主要内容。
- 2.领会:轮胎翻新的过程及方法;汽车玻璃伤痕修补的工艺汽车大包围的设计、制作的原则;镀铬件及轮胎的翻新与保养;玻璃划痕的修补特点;大包围的材料、制作及注意事项;加装天窗要注意的事项。
 - 3.简单应用:汽车防盗装置安装。

第4章 汽车美容店创业及经营管理

一、学习目的与要求

通过本章的学习要求学生了解汽车美容行业现状及未来发展趋势;以及常见的汽车美容行业的组织架构。掌握汽车美容店开发投资、汽车美容店选址与商圈分析和运营管理方法。

二、课程内容

- (一) 汽车美容店创业与加盟
- 1.汽车美容店开发投资分析
- 2.汽车美容店选址与商圈分析
- (二)汽车美容店经营管理
- 1.汽车美容店店面经营
- 2.汽车美容店运营管理

三、考核知识点和考核要求

- 1.识记:汽车美容店选址考虑因素。
- 2.领会:汽车美容店开发投资、汽车美容店选址与商圈分析和运营管理方法。

III 有关说明和考核实施要求

一、本大纲的作用

本自学考试大纲是根据水利水电工程专业自学考试计划的有关规定而编写的,其为个人自学、社会助学、考试命题、编写教材和自学辅导材料的重要依据。个人自学、社会助学、考试命题、编写教材和自学辅导材料,必须与大纲规定的课程内容和考核知识点基本一致。大纲各章所规定的基本要求、知识点及知识点下的知识细目,都属于考核内容。大纲中未列出的知识点则不属于必须掌握的内容,也不属于考核内容。

二、学习要求与考核要求的说明

本大纲的课程基本要求是依据专业计划和专业培养目标而确定的,其明确了课程的基本内容以及 应掌握的程度,大纲中课程考核知识点是考试考核的主要内容。在学习目的与要求中,对自学教材各章、 节内容掌握的程度要求由低到高分为三个层次,依次为了解、掌握、熟练掌握。

本课程考试内容基本体现在各章节的考核知识点中。由于各知识点在课程中的地位、作用以及知识自身特点不同,故在"考核要求"中分别按三个认知层次确定考核要求,从低到高依次是:

识记:要求应考者能够对知识点,如名词、定义、概念、性质等有清晰的理解与记忆,并能作出正确的判断和选择。

领会:要求应考者能够对知识点,在识记的基础上有一定的理解,清楚地知道与有关知识点的联系与区别,并能作出正确的表述和解释。

简单应用:要求应考者能够运用各章节少数几个知识点,分析解决该课程理论和实际工作中的问题。

三、自学教材与参考教材

(一) 自学教材:

《汽车美容与装饰》(第 4 版) 周燕 机械工业出版社,2017年 9 月,ISBN: 9787111536697

(二)参考教材:

《汽车维修实用手册》刘文举主编 出版社 人民邮电出版社

《汽车美容装饰入门与操作技巧》 冯培林 主编 出版社 化学工业出版社

四、自学方法的指导

汽车美容与装饰课程内容丰富,知识性、实践性较强,因此,自学者应根据自己具体情况,参考自 学考试大纲,制定自学计划,认真阅读规定的教材,坚持按计划进行自学。自学的内容和掌握的程度应 参照本大纲规定的要求,深入理解各章的知识点。此外,自学者可在对自学内容识记的基础上,可以通 过实践经验积累,参观汽车美容与装饰店观摩技术人员的操作和技巧,学习经验和技术要点。

五、社会助学

- (一)社会助学应根据本大纲规定的基本内容与考核内容认真钻研指定教材,明确具体要求,妥善安排教学辅导环节。
- (二)针对自学者的情况,教师有计划地进行讲解辅导,对考生布置一定的作业以帮助自学者加深 对主要内容的理解和掌握。
 - (三)自学者应按照本大纲的要求,认真学习规定教材,全面而系统,并循序渐进地学习教材中规

定的内容,只有这样,才能顺利完成学习任务。

六、考试命题

- 1. 本大纲各章所规定的考核要求中各知识点均为考试的内容。试题覆盖到章,适当突出重点,加 大重点内容的覆盖密度。
- 2. 命题不应有超出大纲中考核知识点范围的试题,考核目标不得高于大纲中所规定的相应最高能力层次要求。
- 3. "识记"、"领会"、"简单应用"三个认知层次的试题在试卷中所占的分数比例依次约为: 35%、45%、20%。
- 4. 试题的难度可分为:容易,中等偏易,中等偏难,难;它们在试卷中所占分数比例依次大致为: 20%、30%、30%、20%。
 - 5. 试题的题型有:单项选择题、填空题、判断题、概念解释、简答题、分析论述题等。
 - 6. 考试方式为笔试、闭卷;考试时间为150分钟;60分为及格线。

IV. 题型示例

→,	单项选择题
	1.下列哪项不是车蜡的主要功能()
	A.增加漆面光洁度 B.研磨抛光 C.保护漆面 D.清洗漆面
Ξ,	填空题:
	1.现代汽车美容根据汽车的服务部位可分为、和和
三、	判断题:
	1.汽车油漆耐酸、碱的承受能力为 PH 值 8.0 以上。()
四、	名词解释题:
	1.汽车防爆膜
五、	简答题:
	1.专业汽车美容包含的主要项目和内容?
五、	论述题:

1.试述汽车美容店开发投资、选址与商圈分析和运营管理方法。